

Viis olulist asja, mida norrakatega äri tehes meeles pidada

NJORD Advokaadibüroo vandeadvokaat ja partner Karolina Ullman reastab viis kõige olulisemat asja, mida norrakatega äri tehes meeles pidada.

- Ära unusta, et te suhtute ajaarvestusse erinevalt!

Et arusaamatusi vältida täpsustage mida te “nii kiiresti kui võimalik” all mõtlete. Eestlased on tegutsejad ning tahavad, et kõik saaks kohe tehtud, aga norrakad üldjuhul asjadega ei kiirusta.

- Kui midagi läheb nihu – helista!

Kui midagi läheb viltu, eelistavad norrakad seda arutada telefoni teel, erinevalt eestlastest, kes meelsamini kirjutaksid pikki e-kirju. Loomulikult võid oma kõne jätkuks saata ka e-kirja, kus olulisemad kohad üle kordad, aga ärge unustage üksteisega rääkida. Norrakad tahavad luua pikaajalisi ärisuhteid, nii et kõikidele on kasulikum kui igasugused arusaamatused klaaritakse ära nii kiiresti kui võimalik.

- Kontrolli enne helistamist kellaega!

Kuna norrakad söövad üldjuhul lõunaks väga vähe, on mõistlikum äriasju ajada hommikupoole, sest hiljem võib nälg nende mõtted tööasjadelt mujale viia. Üldjuhul pole mõtet Norra kontoritesse tööpäeviti pärast 16.00 ning reedeti pärast 15.00 helistada, sest kontorid on selleks ajaks tühjad.

- Norra on samuti digitaliseeritud!

Euroopa Liidu 2017. aasta digitaalse majanduse ja ühiskonna indeksi kohaselt on Norra Euroopas paremuselt teine digitaalselt kõige arenenum riik (kuigi Norra ei ole EL-i liige), keda edestab ainult Taani. Eesti sai küll parema hinnangu digitaalsete avalike teenuste eest, aga digitaalne ühenduvus on Norras parem.

- Ole põhjamaine!

Jää iseendaks, aga rõhuta oma põhjamaised omadusi. Norrakad tunnevad end eestlastega äri tehes mugavamalt kui mõistavad, et meil on sarnane kultuuritaust.

Vajad veel häid nippe norrakatega äri tegemiseks? Võta ühendust NJORDi partneri Karolina Ullman



KAROLINA ULLMAN
VANDEADVOKAAT, PARTNER

(+372) 66 76 444

KAROLINA.ULLMAN@NJORDLAW.EE